Departamento de Sistemas e Computação – FURB Curso de Ciência da Computação Trabalho de Conclusão de Curso – 2017/2

GOOD-BUY: UM PROTÓTIPO PARA COMPARTILHAMENTO DE OFERTAS OU PRODUTOS

Acadêmico: Leonard William de Azevedo Pegler

william-lpa@hotmail.com

Orientador: Prof. Aurélio Faustino Hoppe

aurelio.hoppe@gmail.com

Grupo de Processamento de Imagens e Simulação computacional

Roteiro

- Motivação
- Trabalhos correlatos
- Objetivos
- Especificação
- Implementação
- Resultados
- Conclusões
- Extensões

Motivação

- Alta divergência de preços entre estabelecimentos
 - Pesquisas feitas pelo PROCON em 2013 para a ceia de final de ano apontaram que a variação da maionese chegou a 118,72% e o peru com 34%.
 - Outras pesquisas referentes a material escolar em 2017 mostra que mais de 35 itens entre cadernos, canetas, lápis e colas registraram variação acima de 100%.
- Utilização do consumo colaborativo para que a disseminação das ofertas ocorra por meio da colaboração dos próprios usuários



Uber – Consumo colaborativo de veículos



Airbnb – Consumo colaborativo de hospedagem

Motivação

- Maior economia e custo benefício para o usuário
- Não existem aplicações que permitam compartilhar ofertas com grupos e usuários em uma base de dados colaborativa
- O compartilhamento de ofertas e produtos pode ser estendido e aplicado a diversas outras áreas



Segmento eletrônico



Segmento de ferramentas e materiais de construção

Trabalhos correlatos (1/3)

Título: Listas de Compras - Softlist

Martins Software (2015).

Características / Trabalhos correlatos	Martins Software (2015)
Lista de compras colaborativa	8
Sinconização de dados em tempo real	×
Armazena histórico de preços	⊘
Grupos de compartilhamento de ofertas	8
Base de dados de ofertas colaborativa	8

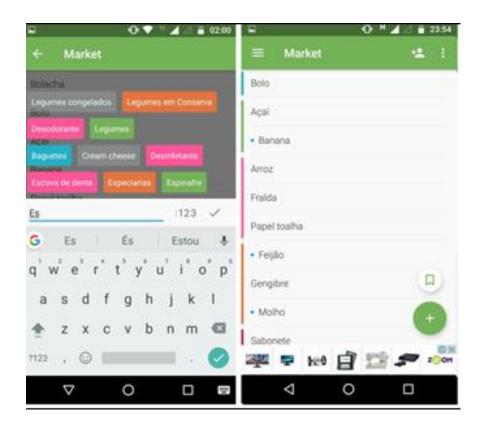


Trabalhos correlatos (2/3)

Título: Shopping list – Buy Me A Pie

000 "Kupi baton" (2012)

Características / Trabalhos correlatos	OOO "Kupi baton" (2012)
Lista de compras colaborativa	⊘
Sinconização de dados em tempo real	⊘
Armazena histórico de preços	×
Grupos de compartilhamento de ofertas	8
Base de dados de ofertas colaborativa	×

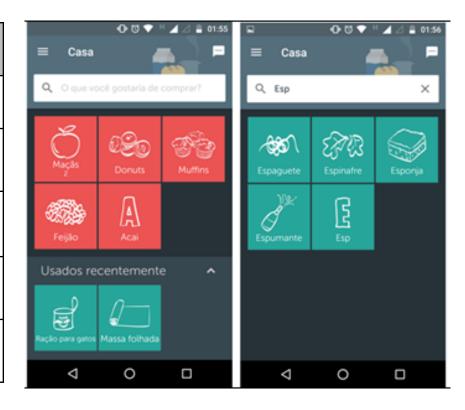


Trabalhos correlatos (3/3)

Título: Bring! Shopping List

Bring! Labs AG (2012)

Características / Trabalhos correlatos	Bring! Labs AG (2012)
Lista de compras colaborativa	•
Sinconização de dados em tempo real	⊘
Armazena histórico de preços	×
Grupos de compartilhamento de ofertas	8
Base de dados de ofertas colaborativa	×



Trabalhos correlatos - comparativo das características

Trabalhos Características	Martins OOO "Kupi Software baton" (2015) (2012)		Bring! Labs AG (2012)	
Plataforma	Android	Android/iOS	Android/iOS	
Lista de compras colaborativa	×		•	
Sincronização de dados em tempo real	8	⊘		
Notificações Automáticas	×		Parcialmente	
Armazena histórico de preços	⊘	8	8	
Produtos pré-cadastrados	⊘	⊘	⊘	
Grupos de compartilhamento de ofertas	×	×	×	
Base de dados de ofertas colaborativa	×	×	×	

Objetivos

Objetivo geral:

Este trabalho tem o objetivo de desenvolver um aplicativo colaborativo para apoiar o usuário na escolha de qual estabelecimento tem o melhor custo/benefício em relação aos seus desejos de compra.

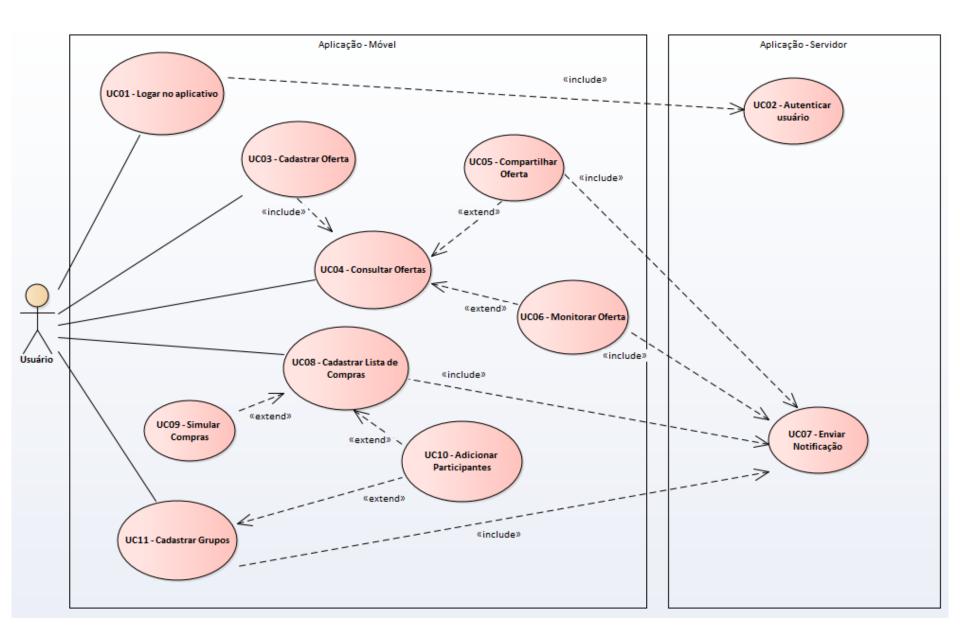
Objetivos específicos:

- I. utilização de uma base de dados na nuvem, que sincronizará valores e ofertas comuns entre todos usuários;
- II. sincronização constante dos itens editados nas listas de compras compartilhadas entre grupos de usuários;
- III. disponibilizar um mecanismo que valide e garanta a integridade dos preços cadastrados pelos usuários para que eles sejam utilizados como fonte de dados na aplicação.

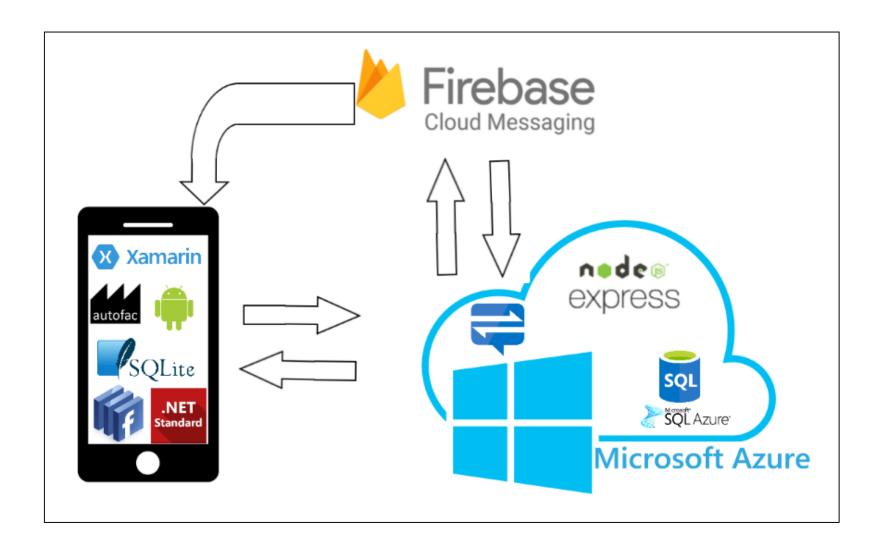
Requisitos funcionais

Requisitos funcionais	Casos de
Requisitos funcionais	uso
RF 01: permitir que o usuário possa cadastrar uma oferta	UC03
RF 02: permitir a criação de listas de compras.	UC08
RF 03: permitir que o usuário informe uma lista de produtos para obter o melhor custo/benefício de compra a partir das ofertas compartilhadas.	UC09
RF 04: permitir que o usuário acesse o aplicativo de forma prática e autenticada no servidor.	UC02
RF 05: utilizar o número do telefone para garantir a segurança e autenticidade dos usuários e os dados compartilhados	UC01
RF 06: permitir que o usuário possa analisar e avaliar a confiabilidade das ofertas.	UC04 e UC05
RF 07: permitir a criação de grupos de compartilhamento públicos e privados.	UC11
RF 08: permitir que o usuário possa compartilhar ofertas com grupos da	UC04 e
qual esteja participando ou diretamente com outro usuário.	UC05
RF 09: permitir ao usuário monitorar o preço das ofertas até o preço ideal	UC06
RF 10: permitir que o usuário possa receber notificações push quando	UC04, UC05
novas ofertas forem compartilhadas	e UC07

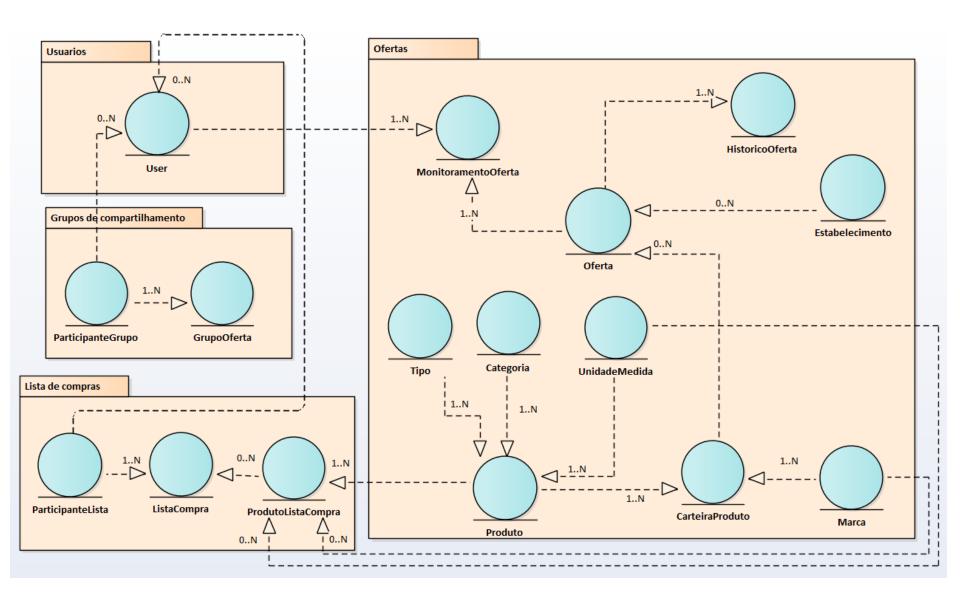
Diagrama de casos de uso



Arquitetura e ferramentas



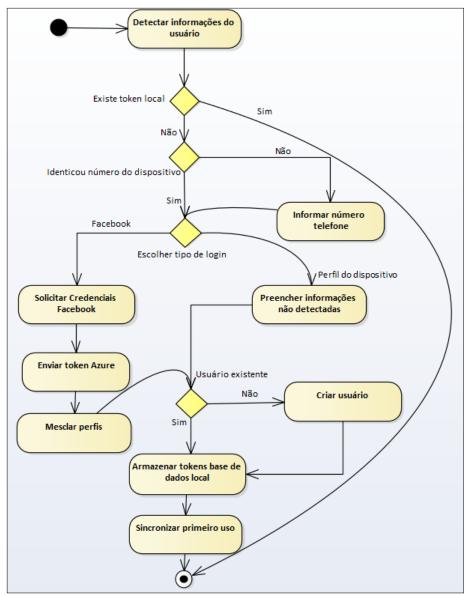
Modelo entidade relacionamento



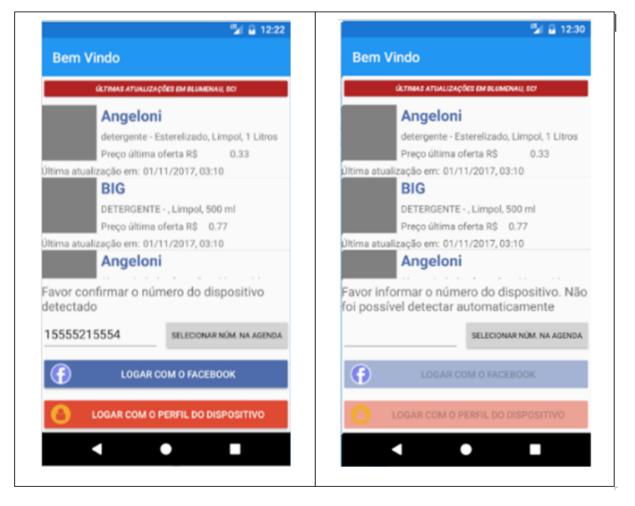
Fluxo de Desenvolvimento

- Autenticação e integridade na aplicação
 - 1. Diagrama de autenticação
 - 2. Detecção do número do dispositivo
 - 3. Autenticação com o dispositivo local
 - 4. Autenticação com o Facebook
- Desenvolvimento da aplicação móvel
 - 1. Cadastrar Oferta
 - I. Diagrama de atividades
 - 2. Consultar Oferta
 - I. Diagrama de atividades
 - II. Monitorar Oferta
 - III. Compartilhar Oferta
 - 3. Grupos de compartilhamento de oferta
 - I. Adicionar Participantes
 - 4. Cadastrando lista de compras
 - I. Diagrama de atividades
 - II. Simular compras
- Desenvolvimento do envio de mensagens de notificação para os dispositivos

Autenticação e integridade da aplicação (1/3)



Autenticação e integridade da aplicação (2/3)

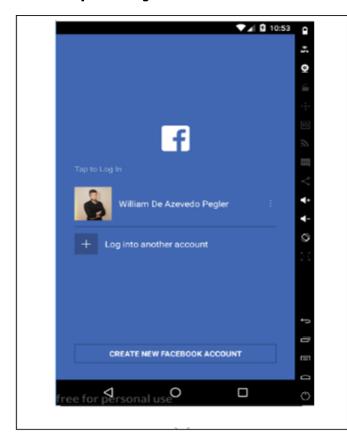


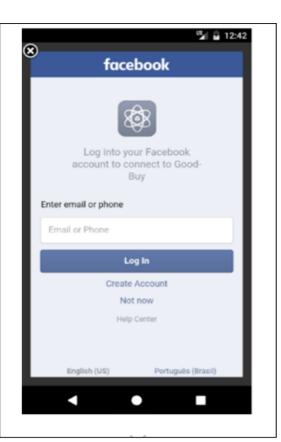
Detecção do número do dispositivo para autenticação no servidor

Autenticação e integridade da aplicação (3/3)

Fluxos de autenticação na aplicação







I) Autenticação no dispositivo local

II) Autenticação com o Facebook

Desenvolvimento da aplicação móvel (1/10)

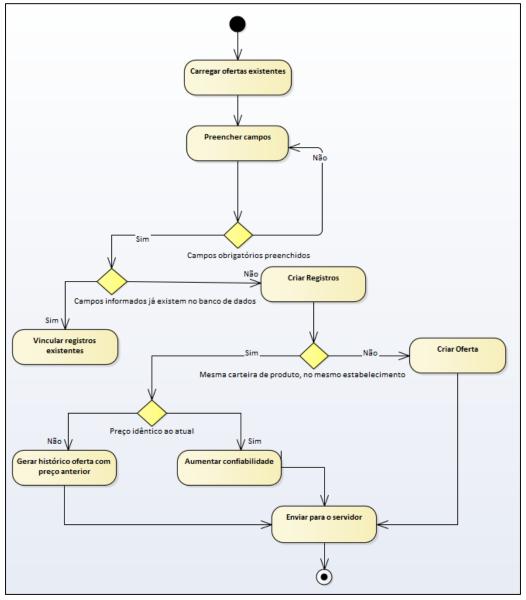


Diagrama de atividade para o cadastro de uma oferta

Desenvolvimento da aplicação móvel (2/10)

Telas de cadastro da oferta



I) Cadastrar oferta



II) Lista de sugestão de produtos

Desenvolvimento da aplicação móvel (3/10)

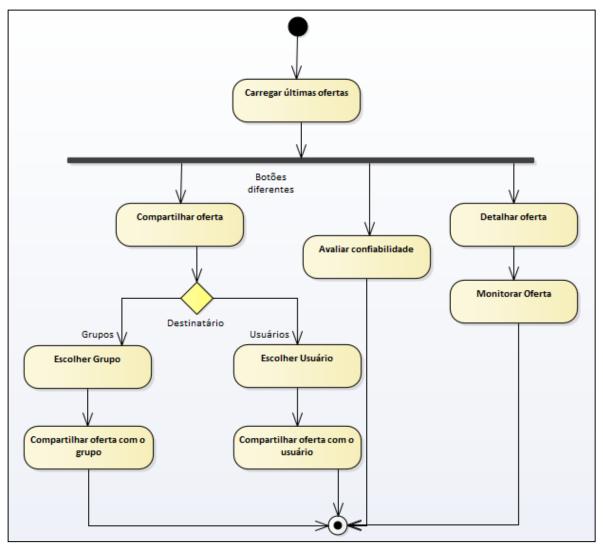


Diagrama de atividade para a consulta de uma oferta

Desenvolvimento da aplicação móvel (4/10)

Telas de consulta da oferta



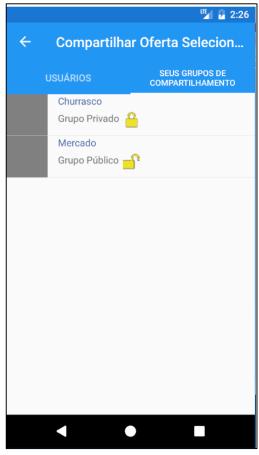
I) Últimas ofertas cadastradas



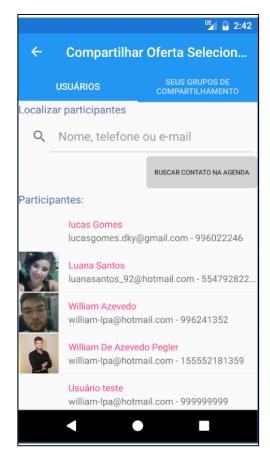
II) Monitorar ofertas

Desenvolvimento da aplicação móvel (5/10)

Compartilhando ofertas



I) Com grupos de ofertas



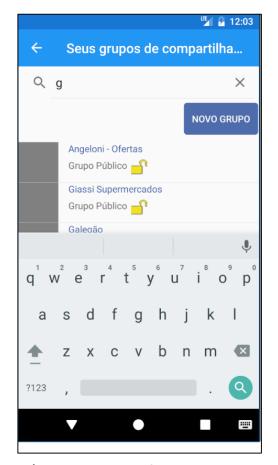
II) Com outros usuários

Desenvolvimento da aplicação móvel (6/10)

Telas dos grupos de compartilhamento



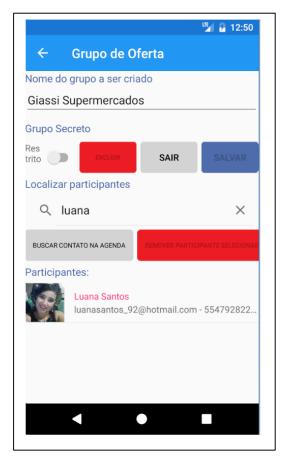
I) Listagem de grupos do usuário



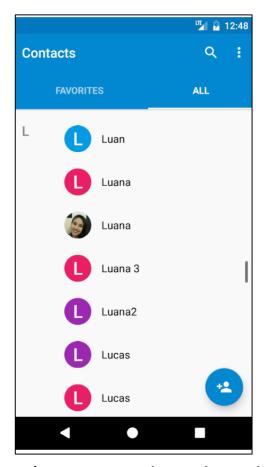
II) Pesquisando por grupos públicos

Desenvolvimento da aplicação móvel (7/10)

Adicionando participantes a um grupo



I) Adicionando participantes



II) Pesquisando na lista de contatos

Desenvolvimento da aplicação móvel (8/10)

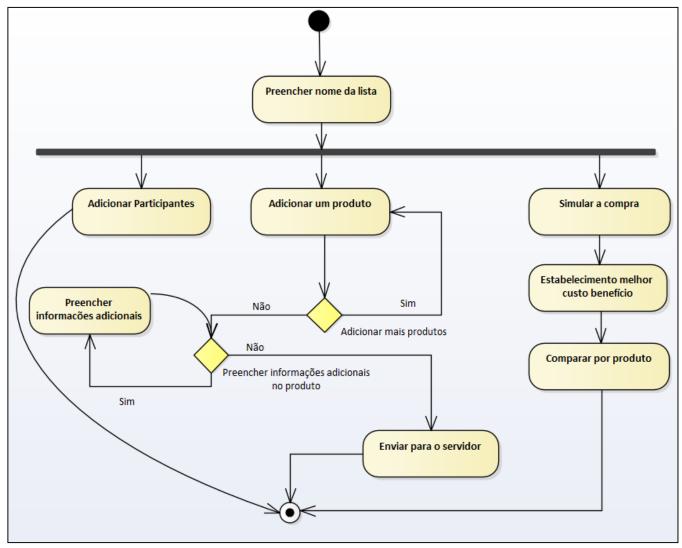


Diagrama de atividade da lista de compras da aplicação

Desenvolvimento da aplicação móvel (9/10)

Telas da lista de compras



I) Lista de compras



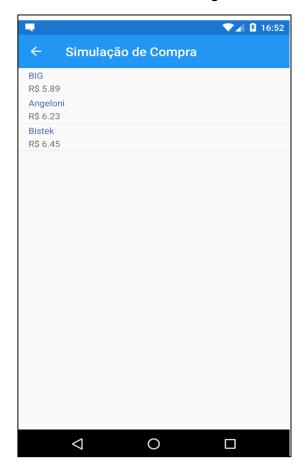
II) Pesquisando por produtos



III) Vinculado uma marca ao produto

Desenvolvimento da aplicação móvel (10/10)

Telas da simulação de compras

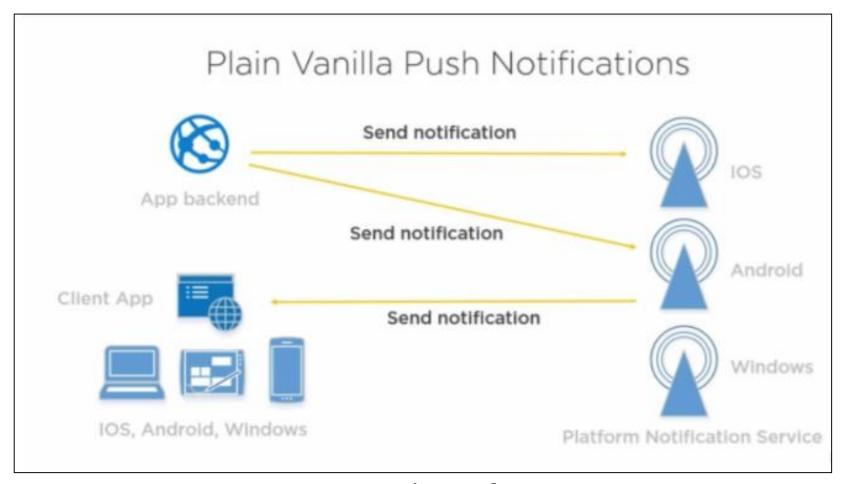


I) Estabelecimento que possuem os produtos da lista de compra



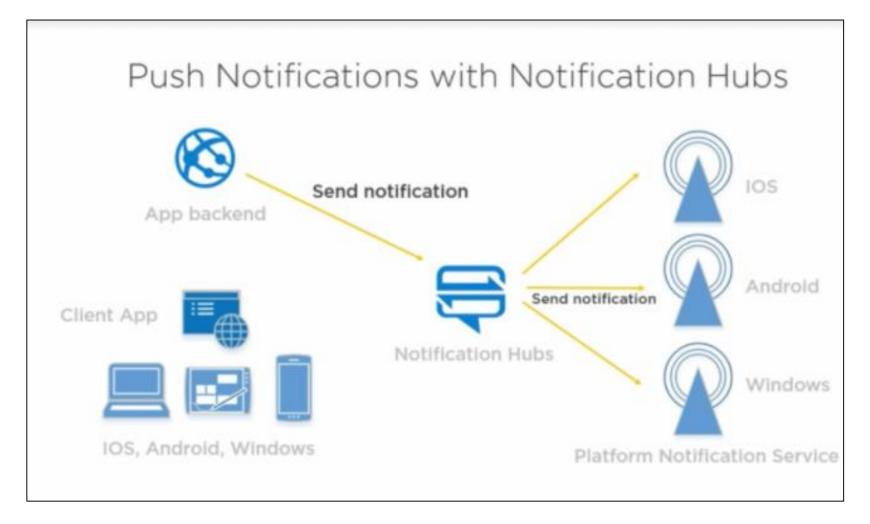
II) Preços detalhados por estabelecimento

Envio de mensagens de notificação para os dispositivos (1/4)



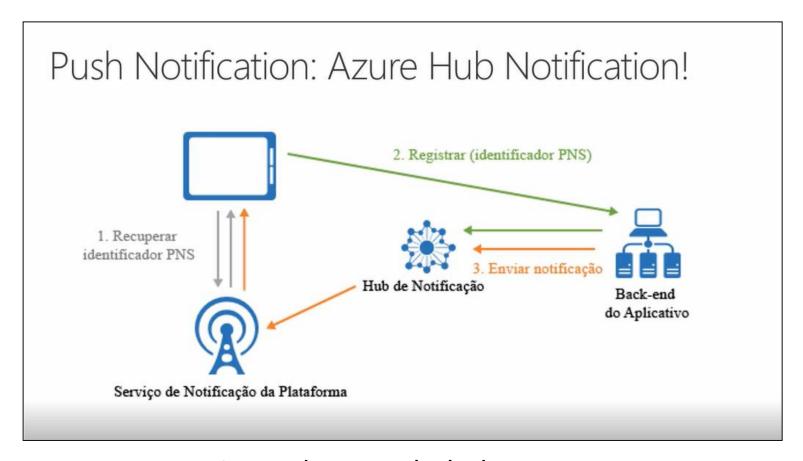
Arquitetura push notification

Envio de mensagens de notificação para os dispositivos (2/4)



Arquitetura push notification com hub de notificações do Azure

Envio de mensagens de notificação para os dispositivos (3/4)



Registrando-se no hub do Azure

Envio de mensagens de notificação para os dispositivos (4/4)

Recebendo uma notificação



I) Notificação recebida



II) Visualizando a notificação



III) Oferta Compartilhada

Resultados e discussões (1/8)

Teste de usabilidade com 15 usuários

- Análise do perfil dos usuários
- Questionário de atividades
- Questionário de usabilidade
 - Funcionamento do aplicativo
 - Aceitação do aplicativo

Resultados e discussões (2/8)

Questionário para a análise do perfil dos usuários

Qual o seu sexo?	53,3% masculino 46,7% feminino
Qual sua idade?	86,7% entre 18 e 30 anos 6,6% entre 30 e 45 anos 6,7% Acima de 45 anos
Você costuma fazer pesquisas de preço online antes de efetuar a compra?	66,7% sim 33.3% não
Você costuma pesquisar antes de realizar compras no supermercado?	20.1% sim, sempre pesquiso 53,3% pesquiso quando há tempo 13,3% não, costumo ir sempre no mesmo estabelecimento de minha preferência. 13,3% não, costumo ir sempre na loja mais próxima de casa
Você é membro de algum grupo de compartilhamento de promoções e vendas em alguma rede social como o Facebook ou o WhatsApp?	20% sim 80% não

Resultados e discussões (3/8)

Questionário para a análise do perfil dos usuários

Quais os meios que você geralmente utiliza para ficar ciente de promoções nos supermercados locais?	26,7% Rádio 13,3% Televisão 6,7%Jornal 53,3% Internet
	80% Panfletos
Você possui o hábito de solicitar ajuda na elaboração da	20% sim
lista de compras de sua residência?	80% não
No supermercado durante as compras, você tem o hábito de avisar seus amigos ou parentes a respeito de uma possível promoção do estabelecimento?	53,3% sim 46,7% não

Resultados e discussões (4/8)

Questionário de atividades do usuário

Atividades	Percentual (%) de conclusão
	86,7% - Sim
Instalação do aplicativo	6,6% - Não
	6,7% - Não responderam
	53,3% - Sim, com o Facebook
Login no aplicativo	33,3% - Sim, com autenticação local
	13,4% - Não responderam
	86,7% - Sim
Cadastrar uma oferta	13,3% - Não responderam
	6,6% - Sim
Dúvidas no preenchimento da oferta	80% - Não
Davidas no preencimiento da oferta	13,4% - Não responderam
	80% - Sim
Cadastrar grupos	6,6% - Não
	13,4% - Não responderam
	60% - Sim
Grupos públicos	20% - Não
	20% - Não responderam

Resultados e discussões (5/8)

Questionário de atividades do usuário

Atividades	Percentual (%) de conclusão
	80% - Sim
Consultar oferta	20% - Não responderam
	86,7% - Sim
Confiabilidade da oferta	13,3% - Não responderam
	60% - Sim
Compartilhar Oferta	6,7% - Não
	33,3% - Não responderam
	53,3% - Sim
Cadastrar lista de compras	26,7% - Não
	20% - Não responderam
	46,7% - Sim
Simular compras	33,3% - Não
	20% - Não responderam

Resultados e discussões (6/8)

Questionário de usabilidade – funcionamento do aplicativo

Perguntas / Critérios de avaliação	Concordo plenamente	Concordo parcialmente	Não concordo nem discordo	Discordo parcialmente	Discordo totalmente
O aplicativo é simples e objetivo	40%	40%	13,3%	6,7%	
A velocidade da sincronização de ofertas é rápida	66,7%	20%	13,3%		
É fácil navegar entre as telas do aplicativo	53,3%	33,3%	6,7%	6,7%	
O aplicativo em algum momento parou inesperadamente	33,3%	6,7%	6,7%	6,7%	46,6%
A aparência do aplicativo é boa (cores e ícones)	33,3%	46,7%	6,7%		13,3%
O tempo de notificação de compartilhamento de ofertas ocorreu dentro do prazo esperado	66,7%	20%	13,3%		

Resultados e discussões (7/8)

Questionário de usabilidade – aceitação

Você conseguiu compreender o objetivo do aplicativo?	100% - Sim
Você considera o aplicativo útil?	100% - Sim
Você achou importante existir grupos com interesses de ofertas em comuns para a divulgação de promoções?	93,3% - Sim 6,7% - Não
Você enfrentou problemas de lentidão durante a utilização do aplicativo?	6,7% -Sim 93,3% - Não
Você conseguiu visualizar sua oferta?	93,3% - Sim 6,7% - Não
Você acha interessante a funcionalidade de monitorar ofertas até um determinado preço disponível no aplicativo?	100% - Sim
Você utilizaria o aplicativo para pesquisa de preços?	86,7% - Sim 13,3% - Não
Você recomendaria o aplicativo para outras pessoas?	93,3% - Sim 6,7% - Não

Resultados e discussões (8/8)

Questionário de usabilidade – aceitação

lastabalacimento sugarido, masmo qua ala nao tossa o astabalacimento qua voca	93,3% - Sim 6,7% - Não
· ·	93,3% - Sim 6,7% - Não

Conclusões

- O primeiro objetivo que era hospedar e utilizar serviços de uma plataforma na nuvem foi atendido através do Microsoft Windows Azure de forma satisfatória.
- O segundo objetivo que era garantir que estes dados estivessem constantemente atualizados no servidor foi atingido com o Windows Azure e o Xamarin. Forms.
- O terceiro objeto que era realizar a validação da integridade dos dados foi atingido com a autenticação do usuário e a confiabilidade da oferta
- Segundo os usuários, é preciso melhorar a aparência das telas e usabilidade do aplicativo.

Extensões

- permitir a inserção de produtos não informados como ofertas durante a elaboração de uma lista de compra
- melhorar a inteligência do algoritmo de simulação de compras para obtenção do melhor custo benefício
- adicionar meios de segurança para garantir que o número detectado ou informado pelo usuário corresponde ao número do dispositivo
- 4. permitir o compartilhamento de uma oferta com fontes externas como e-mail e outras redes sociais
- adicionar um controle de gerenciamento do tráfego de dados de acordo com a localização do usuário para que a sincronização seja feita de acordo com a necessidade e demanda

Demonstração

Obrigado!